

SEMINAR: VSE, KAR MORATE VEDETI NA ZAČETKU POSLOVANJA PODJETJA.

V TOREK, 2. JUNIJA 2009

Od 9:00 do 13:30. Za začetnike brezplačno! Trojno učinkovito.

:: za poslovanje / finance, računovodstvo, davki :: za prodajo / postopek prodaje, pristopi k učinkovitosti /
:: za rast / kapital za ustanovitev, zagon, rast, dobre ideje /

Pokličite brezplačno telefonsko številko **080 12 42** in rezervirajte svoje mesto na seminarju, ki vam bo pomagal začeti. Kaj lahko pričakujete?

09:00 - 09:15 **POZDRAV IN PREDSTAVITEV OZS**, mag. Andrej Poglajen, mag. Simona Osterman

09:15 - 10.45 **POSLOVANJE PODJETJA**, Biserka Šubelj, davčna svetovalka

11:00 - 12:30 **USPEŠNA PRODAJA**, mag. Robert Rolih, Uspeh, d.o.o. , Akademija Panta Rei

12:45 - 13:15 **TRDNI TEMELJI MLADIH PODJETIJ**, Blaž Kos, Poslovni angeli Slovenije

13:15 - 13:30 **RAZPRAVA IN VAŠA VPRAŠANJA**, vi in za vas rezervirani strokovnjaki!

Trije vrhunski strokovnjaki vam bodo razkrili, kako se posla sploh lotite in kako ste pri njem lahko uspešnejši.

>> [Obrnite list – spoznajte jih!](#)

Olajšajte si začetek. Pridite na seminar za začetnike! Vprašajte strokovnjake.



Seminarja, ki je bil 5.maja letos, se je udeležilo več kot 120 podjetnikov začetnikov. Rezervirajte si svoje mesto na junijskem seminarju! Če ga zamudite, vprašajte za naslednjega. Seminarji bodo predvidoma vsak mesec.

Seminar bo v torek, 2. junija 2009, v prostorih Obrtno-podjetniške zbornice v Ljubljani.

Število mest je omejeno – prijavite se čim prej!

KOTIZACIJA:

140 evrov + DDV za podjetja, ki delujejo že več kot 1 leto in niso člani OZS

50 evrov + DDV za podjetja, ki delujejo že več kot 1 leto in so člani OZS

BREZPLAČNO! Samo za novoustanovljena podjetja. Za podjetnike začetnike! **Za vas.**

Prijavite se s priloženo prijavnico ali pokličite 080 12 42.

TRIJE STROKOVNJAKI. ZA VAŠO TROJNO UČINKOVITOST!



Kaj je poslovanje? Kaj so finance? Kaj je računovodstvo? S katerimi dokumenti upravljamo? Kdaj smo davčni zavezanci? Kakšne obveznosti imamo do zaposlenih? Koliko nas stanejo? Razkriva in odgovarja **BISERKA ŠUBELJ, davčna svetovalka**, specialistka za področje davkov, še posebej davka na dodano vrednost, za obdavčitve pravnih in fizičnih oseb ter za računovodstva pravnih oseb in podjetnikov.

POSLOVANJE PODJETJA je del seminarja, na katerem boste med drugim izvedeli, kakšna je vloga naročilnice, ponudbe, predračuna, dobavnice, potrdila, obvestila, opomina, pogodbe, izdanega/prejetega računa, izdanega/prejetega dobropisa, ipd.; kdo, kaj in kdaj mora poročati davčni upravi, statističnemu uradu, Banki Slovenije in drugim državnim organizacijam; na kaj moramo biti še posebej pozorni pri sklepanju pogodbe o zaposlitvi? In ne nazadnje: koliko mora podjetje zaslužiti, če želite sebi ali delavcu v netu znesku izplačati: **500 ali 2.000 evrov plače?**



Zakaj je prodaja v resnici zelo enostavna? Kakšne postopke uporabljajo najboljši prodajniki? Vaše izzive in odgovore na tovrstna vprašanja pozna **mag. ROBERT ROLIH, direktor podjetja Uspeh, d.o.o.** in član Akademije Panta Rei. sodelavec revije Podjetnik, avtor 4 knjig in več kot 100 člankov ter certificirani trener (coach) Briana Tracyja, svetovne avtoritete za doseganje poslovne uspešnosti, je svetoval že več kot 200 podjetjem.

KAKO USPEŠNO PRODAJATI KLJUB TEMU, DA NISTE PRODAJNIK? je del seminarja, na katerem vas bo presenetilo, da izjemni produkti in storitve nič ne štejejo, če jih ne znate prodati. Kako uspešno zaključiti prodajo tudi takrat, ko stranka reče »Smo zelo zainteresirani, vendar moramo še premisliti.«? Pri- dite po svoje odgovore. Poskrbite za učinkovitost že na začetku poslovanja. **Naučite se bolje prodajati.**



Kako do nepovratnih sredstev in drugih virov financiranja? Kaj so dobre podjetniške ideje? Koliko so vredne? Kaj so ključni elementi rasti? O tem **BLAŽ KOS, član ekipe Poslovni angeli Slovenije**, stičišča, ki poleg dostopa do investitorjev podjetnikom ponuja realno oceno poslovnega načrta, znanja o gradnji podjetij, hitrejšem dostopu do skladov tveganega kapitala, ipd. Strokovnjak za rast podjetij predstavlja

POSTAVITEV TRDNIH TEMELJEV MLADIH PERSPEKTIVNIH PODJETIJ. Na tem delu seminarja boste izvedeli, kakšna je razlika med dolžniškimi in lastniškimi viri financiranja in kako do enih in drugih. Spoznali boste, kako uskladiti odnose v delovni ekipi in kako navdušiti prve sodelavce, da bodo skupaj z vami delovali za rast podjetja. **Zagotovite si dobra sredstva. In ljudi!**

VSE, KAR MORA PODJETNIK VEDETI NA ZAČETKU POSLOVANJA

PRIJAVNICA ZA SEMINAR, 2. junija 2009, od 9.00 do 13.30

Ime in priimek: _____

Podjetje: _____ Datum registracije: _____

Naslov: _____

GSM.: _____ Tel.št.: _____

E-naslov: _____

Davčna št.: _____ Zavezanec za DDV: DA NE

Podpis: _____ Datum: _____

Obrtnik-podjetnik začetnik s podpisom dovoljuje, da OZS uporablja njegove podatke za: statistične obdelave podatkov, raziskave trga, obveščanja o ponudbah, novostih in ugodnostih, za pošiljanje drugega reklamnega gradiva ter za potrebe partnerjev paketa ZAČETNIK.

Splošni pogoji prijave in odjave

Prijavo na izobraževanje nam lahko najhitreje pošljete po e-pošti info@karticaobrtnik.si ali po fax-u, št.: 01/583 0583 oz. na naslov: Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije, Kartica Obrtnik, Celovška 71, 1000 Ljubljana. Prijave sprejemamo do zasedbe prostih mest.

V primeru neudeležbe in odjave kasneje kot dva dni pred seminarjem se obračuna 20 € + DDV administrativnih stroškov. Veljajo le pisne odjave!